



Walluf, 11. März 2009

Kunden werben Kunden

SolidLine schreibt 300 Euro gut bei erfolgreicher Neukundenvermittlung!

Sehr geehrte Damen und Herren,

Ihre Investition in SolidWorks soll sich lohnen. Dafür ist die Zusammenarbeit mit Ihren Kunden, Lieferanten und Partnern von entscheidender Bedeutung. Ein barrierefreier Datenfluss führt zu optimalen Ergebnissen und geringen Reibungsverlusten. Dies gilt insbesondere für die Arbeit in Konstruktions- und Entwicklungsabteilungen.

Hierbei möchten wir Ihnen aktiv zur Seite stehen und bieten Ihnen noch einen zusätzlichen Anreiz für Ihren Weg zu mehr Einsparpotenzialen:

- Senden Sie uns 10 Geschäftspartner (Lieferanten, Partner, Zulieferer, Kunden) aus den Bereichen Konstruktion und Entwicklung zu, für die SolidWorks in Frage kommen könnte.
- Wir prüfen über unsere Datenbanken die Einmaligkeit der übermittelten Kontakte.
- Anschließend senden wir Ihnen eine Liste mit den Qualifikanten als Bestätigung zurück.
- Für **JEDE** kommerzielle SolidWorks-Lizenz, die wir bei einem der Qualifikanten beim Erstauftrag verkaufen, erhalten Sie von uns eine Gutschrift in Höhe von 300 Euro, die Sie mit Ihrer nächsten Rechnung von SolidLine verrechnen können.

Wir freuen uns darauf, Sie bei Ihren Einsparungen unterstützen zu dürfen! Für Fragen zur Aktion **Kunden werben Kunden** stehen wir Ihnen gerne per E-Mail unter info@solidline.de zur Verfügung.

Mit freundlichen Grüßen
SolidLine AG

Michael Schmitz
Vertriebsleitung

P.S. Bitte nutzen Sie die umseitige Faxrückantwort für die Übermittlung der Kontakte



Kunden werben Kunden

Faxrückantwort (06123) 73 031

z. Hd. Herr Andreas Schubert

Wir nehmen teil und stellen Ihnen folgende Kontakte zur Verfügung:*

Firmenname	Plz	Ort

Absender

Firma:

Adresse:

Land/Plz/Ort:

Vor- /Zuname:

Abteilung:

Telefon:

E-Mail:

* Anmerkungen

- Sie senden uns 10 Geschäftspartner (Lieferanten, Partner, Zulieferer, Kunden) aus den Bereichen Konstruktion und Entwicklung zu, für die SolidWorks in Frage kommen könnte.
- Wir prüfen über unsere Datenbanken die Einmaligkeit der übermittelten Kontakte.
- Anschließend senden wir Ihnen eine Liste mit den Qualifikanten als Bestätigung zurück.
- Für jede SolidWorks-Lizenz eines kommerziellen Erstauftrags, die wir bei einem Qualifikanten verkaufen, erhalten Sie von uns eine Gutschrift von 300 Euro, die Sie mit Ihrer nächsten Rechnung von SolidLine verrechnen können.